

Localisation Haute-Normandie
Statut
Fonction Commercial(e)



Votre mission :

WEBAXYS propose depuis plus de 12 ans des services de haute qualité dans les domaines de l'hébergement de donnée et des télécoms. Forte de son expérience, la société a conçu un Data Center régional, moderne, permettant de proposer différentes solutions d'hébergement adossées à des services de télécoms et de conseils, tout en respectant au mieux l'environnement.

Dans le cadre de son développement, WEBAXYS crée un nouveau poste et recherche :

Un Ingénieur Commercial H/F.

Vous avez pour mission principale de développer votre portefeuille client sur la région normande auprès de notre cible composée principalement de PME. Pour cela, vous vous appuyez sur nos forces et valeurs (réactivité, sens du service, propositions adaptées au besoin...) qui nous octroient aujourd'hui la reconnaissance de nos clients et leur confiance sur le long terme (plus de 97% de fidélisation).

En lien avec le responsable de la structure, vous définissez et mettez en œuvre le plan de prospection (priorité, interlocuteurs cibles, etc...) auprès d'une population variée tel que des dirigeants d'entreprises, DAF, responsables informatique...

Vous êtes responsable de la totalité de la chaîne de commercialisation : de la détection du projet à sa transmission aux équipes techniques en passant par la rédaction de la proposition commerciale et la signature du contrat. Vous vous appuyez sur une étroite collaboration avec nos ingénieurs pour valider la faisabilité de votre proposition et sa réponse ajustée au mieux aux besoins exprimés par les entreprises.

Votre profil :

De formation supérieure, vous disposez d'une expérience commerciale confirmée dans le secteur des solutions d'hébergement et/ou des télécoms. Vous êtes doté de solides connaissances techniques dans les technologies du stockage, de l'hébergement de données et des télécoms auprès de PME.

Curieux, autonome et doté d'un bon relationnel, vous avez le goût du travail en équipe, et souhaitez-vous investir dans une entreprise innovante, en plein développement et reconnu régionalement pour la qualité de ses services et ses valeurs fortes.

Votre sens du service client, votre goût pour la proposition adaptée et votre disponibilité sont autant de compétences que vous mettez au service de la qualité et de l'image de l'entreprise.