

Localisation Ile-de-France
Statut
Fonction Commercial(e)



Votre mission :

Notre client, une entreprise de plus de 200 personnes basée en Ile de France et en Occitanie est spécialisée dans la Santé et Prévoyance.

Nous recherchons un télévendeur pour faire face à leur augmentation d'activité.

Cette entreprise est particulièrement attentive à la qualité de vie au travail et a déjà été récompensée pour ses valeurs humaines et ses événements solidaires.

Le futur candidat devra apporter un nouveau souffle au sein de l'équipe à la fois pour son expertise dans l'amélioration des process et pour son dynamisme. C'est donc une personne disposant de fortes qualités humaines en plus de ses compétences techniques qui retiendra notre attention.

Rattaché(e) à la Directrice Commerciale, vous êtes chargé(e) de développer le portefeuille qui vous est confié. Vos missions seront notamment les suivantes :

- Mener les actions de prospection active,
- Accueillir, orienter, renseigner les prospects par téléphone,
- Comprendre le besoin, proposer une solution adaptée, argumenter,
- Elaborer les études personnalisées,
- Effectuer les relances clients,
- Conclure les ventes,
- Renseigner la base de données.