

Localisation	Bretagne
Statut	Non Cadre
Fonction	Commercial(e)



Votre mission :

Courtier en assurances depuis 50 ans, OFRACAR est spécialisée dans les risques professionnels. En partageant nos valeurs, nous avons su constamment progresser et poursuivre notre ambition d'aller "bien au-delà de l'assurance" en plaçant notre client au cœur de nos encouragements. Cette réelle volonté de progresser ensemble nous a permis de nous implanter sur le plan national et devenir le 65ème courtier français.

OFRACAR est présent à Rouen et sur l'ensemble du territoire au travers de ses différentes entités. Son expertise dans les risques d'entreprises lui permet de proposer une gamme complète de services à destination d'une clientèle d'ETI et de PME/PMI. Ses valeurs : Engagement Sincère et Véritable et Haute Exigence sont au cœur de son organisation entièrement dédiée à ses clients avec lesquels se construisent des relations de confiance reposant sur l'éthique et le professionnalisme.

Dans le cadre de son développement, elle recrute un / une :

COMMERCIAL(E) CONFIRME(E) EN ASSURANCE DE PERSONNE H/F

Spécialiste en assurances auprès des professionnels, vous êtes en charge de développer les ventes et conquérir une nouvelle clientèle en commercialisant des contrats d'assurances (prévoyance, mutuelle...) répondant aux besoins et attentes des clients professionnels. A ce titre vos principales activités seront :

Etude de votre marché local et définition de votre stratégie d'approche

- Prospection de nouveaux clients
- Ecoute de leurs besoins, analyse de leurs projets et proposition d'études
- Présentation de vos propositions
- Négociation et mise en place des contrats
- Garantie de la satisfaction client

Votre profil :

De formation supérieure dans le domaine du commerce ou de l'assurance, vous justifiez d'une expérience de 3 ans minimum dans la vente de produits d'assurances, vous maîtrisez l'environnement de l'assurance collective.

Commercial(e) confirmé(e), c'est une personne de terrain qui est recherché, disposant d'une vision globale et d'une bonne compréhension des problématiques de dirigeants concernant l'assurance et la protection de ses salariés.

Ecoute, conseil, accompagnement, vous développerez votre portefeuille client dans une véritable logique de partenariat. Votre expérience et vos connaissances techniques vous permettront d'apporter des solutions personnalisées.

Autonome dans votre gestion quotidienne, votre esprit de conquête et votre envie de réussir sont vos moteurs, vos résultats et la qualité de service, votre satisfaction.

Rejoindre une société dynamique, innovante et bienveillante, ça vous tente ?

COMMERCIAL(E) CONFIRME(E) EN ASSURANCE DE PERSONNE H/F

<http://recrutement.vakom.fr/offre-emploi-566.html>

Lieu : Rennes

Rémunération à négocier en fonction du profil